



CETELEM

Presentación a Inversionistas Octubre 2021



1. El grupo BNP Paribas

Garante

BNP Paribas

El Grupo BNP Paribas fue creado en el mes de Mayo de 2000, heredando dos grandes tradiciones de la banca en Francia:

- **BNP**, el primer banco francés, cuyos orígenes se remontan a 1848.
- **Paribas**, un banco de inversión fundado en 1872.



BNP PARIBAS

Ratings globales

	Standard & Poor's	Moody's	Fitch
Largo Plazo	A+	Aa3	AA-
Corto Plazo	A-1	P-1	F1+
Última actualización	24/06/2021	04/12/2020	12/10/2020
Outlook	Estable	Estable	Negativo

- BNP Paribas SA provee una garantía incondicional sobre el programa de emisiones de deuda de corto y largo plazo de Cetelem.

Resultados del grupo BNP Paribas consolidado 2Q21

	> 2Q21	> 2Q21 / 2Q20
Producto neto bancario	11,776 M€	+0.9%
Gastos de operación	-7,172 M€	-2.3%
Resultado bruto de explotación	4,604 M€	+6.2%
Costo del riesgo	-813 M€	-43.8%
Otros elementos no operacionales	403 M€	x1.7%
Resultado antes de impuestos	4,194 M€	+34.2%
Resultado neto atribuible a los accionistas	2,911 M€	+26.6%
Resultado neto atribuible a los accionistas excluyendo elementos excepcionales	2,748 M€	+16.5%

ROE anualizado excluyendo elementos excepcionales: 10.6%

Resultados del grupo BNP Paribas consolidado 2020

	> 2020	> 2020 / 2019
Producto neto bancario	44,275 M€	-0.7%
Gastos de operación	-30,194 M€	-3.6%
Resultado bruto de explotación	14,081 M€	+6.2%
Costo del riesgo	-5,717 M€	x1.8%
Otros elementos no operacionales	1,458 M€	+9.0%
Resultado antes de impuestos	9,822 M€	-13.8%
Resultado neto atribuible a los accionistas	7,067 M€	-13.5%
Resultado neto atribuible a los accionistas excluyendo elementos excepcionales	6,803 M€	-19.2%

ROE anualizado excluyendo elementos excepcionales: 7.6%

2. Cetelem

Emisor



Grupo BNP Paribas en México

Presencia en el mercado

Paribas fue uno de los fundadores de Banamex a finales del siglo 19, y se quedó como accionista minoritario hasta la nacionalización del sistema bancario en 1982.

BNP actuó como accionista de Banco del Atlántico hasta 1982.

En México el grupo está presente mediante las subsidiarias siguientes:



BNP PARIBAS
CORPORATE & INVESTMENT BANKING



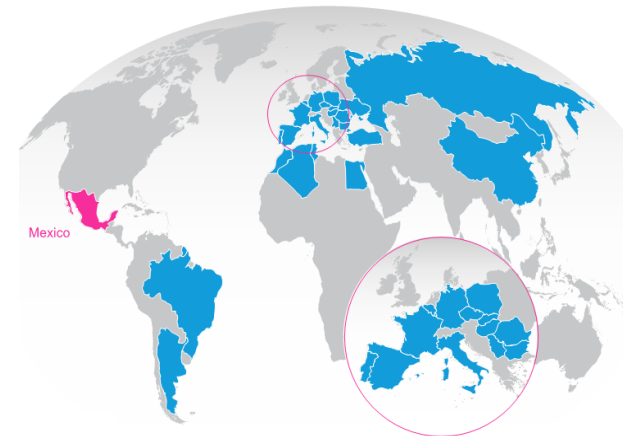
BNP PARIBAS
INVESTMENT PARTNERS



BNP PARIBAS
CARDIF



cetelem



CETELEM : cifras clave 2Q 2021



194 mil
créditos en
Cartera

**187 mil
créditos Retail
(Auto / Moto)**

**7 mil créditos
Plan Piso**

Portafolio:
30.9 bn MXN

28.3 bn MXN

2.6 bn MXN

Modelo de negocio diversificado y en constante innovación



Cetelem en México

- Personal Finance llegó a México en Septiembre **2004** como Cetelem.
- El enfoque fue el de ofrecer crédito al consumo por medio de una SOFOL mediante productos de crédito Nómina, tarjetas de crédito y financiamiento Auto / Moto.
- Actualmente la empresa opera como una SOFOM regulada cuya actividad está orientada al financiamiento Auto / Moto al 100%.



Programa dual aprobado a finales de 2014:

- Jun 15: 1,100 M MXN, 3.5Y
- Jun 16: 1,000 M MXN, 2Y
- Ago 16: 700 M MXN, 2Y (Reapertura)
- May 17: 2,000 M MXN, 3Y
- Oct 17: 2,000 M MXN, 3Y
- Dic 17: 750 M MXN, 3Y (Reapertura)
- Abr 18: 2,000 M MXN, 3Y
- May 18: 446, 3Y (Reapertura)
- Sep 18: 1,500 M MXN, 3Y
- Mar 19: 1,400 M MXN, 3Y
- Mar 19: 2,600 M MXN, 4Y y 5Y
- Sep 19: 1,300 M MXN, 3Y
- Sep 19: 1,700 M MXN, 3Y

Ene 20: Renovación del Programa dual a \$20,000 M MXN

MTN

- May 21: 1,100 M MXN, 2.5Y (Flotante)
- May 21: 1,000 M MXN, 2.5Y (Fija)
- Jul 21: 1,000 M MXN, 2.5Y (Reapertura)
- Jul 21: 1,000 M MXN, 2.5Y (Reapertura)

Papel Comercial

- Durante el 2T 2021 se han emitido 1,161 M MXN en deuda de Corto Plazo a través de Papel Comercial , confirmando la puesta en marcha de la estrategia de fondeo para posicionar la presencia de CETELEM en este mercado.



Evolución de Negocio

Cifras en M MXN

Evolución de Cartera y KPI's

	2Q18	2Q19	2Q20	2Q21
Cartera de Crédito	26,404	29,470	29,316	30,970
% Vencida	1.5%	2.1%	1.9%	2.1%
% Estimación de Riesgos	2.8%	3.1%	3.1%	2.4%
% Eficiencia (Gastos / ingresos)	*35.7%	*35.2%	**42.9%	**35.4%

*Excluding Legal Liabilities / **Excluding CIB expenses

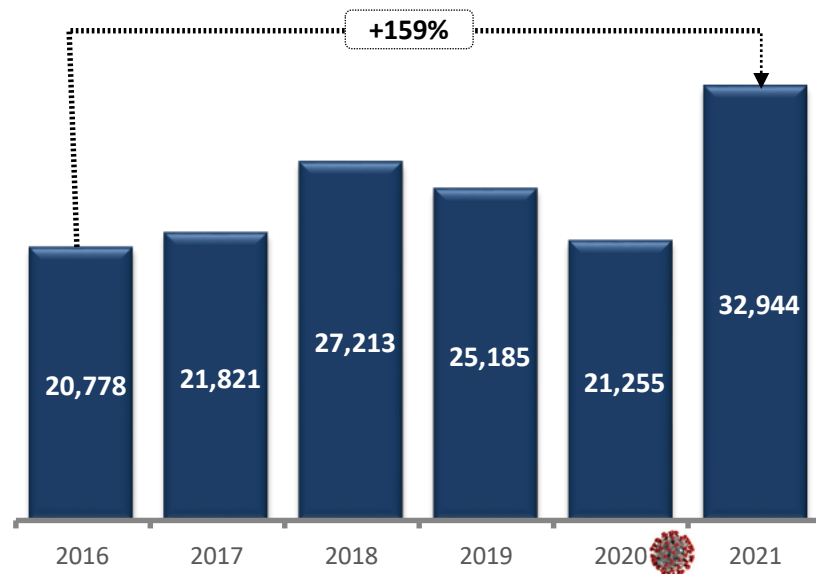
Enfoque en desarrollo de negocio Auto / Moto.

- Lanzamiento de nuevos productos para el financiamiento automotriz y productos de valor agregado:

- Leasing
- College
- Private Driver
- Balloon

- Innovación constante en plan piso

Colocación (producción) de nuevo negocio – 2Q



Resultados de Cetelem al 2Q de 2021

	> 2Q21	> 2Q21 / 2Q20
Margen Financiero	900 M MXN	+19.9%
Costo del riesgo	-152 M MXN	-28.2%
Margen Financiero ajustado por riesgos crediticios	748 M MXN	+38.8%
Otros ingresos (egresos) y comisiones	185M MXN	n.a.
Gastos de administración	-377 M MXN	+20.4%
Impuesto a la utilidad (neto)	-123 M MXN	n.a.
Resultado neto	433 M MXN	+80.2%

- 🌀 Enfoque en desempeño del negocio Auto / Moto.
- 🌀 Conforme a criterios normativos CNBV (art. 52 y 53 de la Ley General de Organizaciones y Actividades Auxiliares de Crédito).
- 🌀 Importante crecimiento en ingresos ajustados por riesgo.

Resultados de Cetelem al cierre de 2020

	> 2020	> 2020 / 2019
Margen Financiero	1,584 M MXN	+14.3%
Costo del riesgo	-401 M MXN	-19.0%
Margen Financiero ajustado por riesgos crediticios	1,183 M MXN	+32.9%
Otros ingresos (egresos) y comisiones	187M MXN	n.a.
Gastos de administración	-670 M MXN	+27,9%
Impuesto a la utilidad (neto)	-160 M MXN	n.a.
Resultado neto	540 M MXN	+9.6%

- 🌀 Enfoque en desempeño del negocio Auto / Moto.
- 🌀 Conforme a criterios normativos CNBV (art. 52 y 53 de la Ley General de Organizaciones y Actividades Auxiliares de Crédito).
- 🌀 Importante crecimiento en ingresos ajustados por riesgo.

Contamos con un buen nivel de fondeo respaldado por diversas fuentes

Líneas de crédito no comprometidas con bancos:

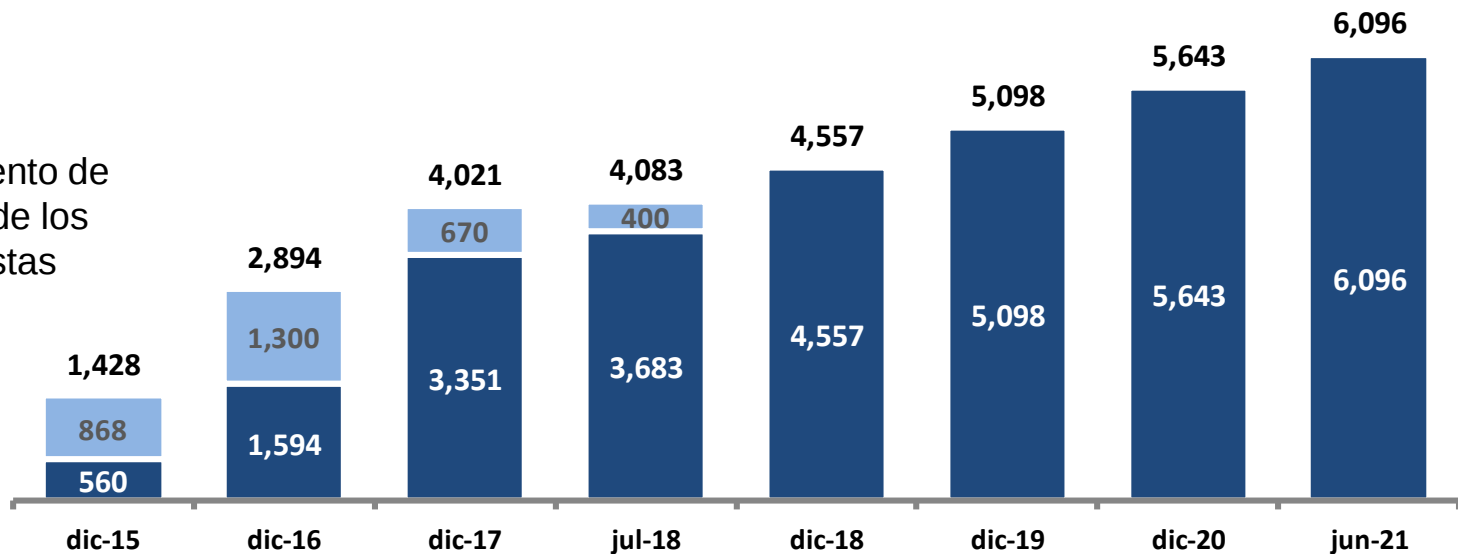
- Actualmente trabajamos con los mayores bancos comerciales locales e internacionales (BBVA, Santander, Banamex, HSBC, Banorte, Banco del Bajío).
- El total de líneas de crédito alcanza \$21,750 M MXN.
 - De las cuales 69% está disponible.
 - Incrementos en proceso de negociación para 2021.
- Todas cuentan con garantía irrevocable e incondicional de casa matriz.

Back-up adicional de fondeo con BNP Paribas (Francia) en caso de ser necesario.

Soporte de la casa matriz para garantizar el desarrollo del negocio

EVOLUCIÓN DEL CAPITAL (M MX)

Incremento de
capital de los
accionistas



17.7%
Capital Ratio
(Capital/Activos Totales)

Conclusión

- > Contamos con un modelo de negocio eficaz y “savoir faire” (know how) mediante nuestra estrategia de “partnerships”**
- > Brindamos soluciones de financiamiento automotriz para los clientes**
- > Acompañamos la estrategia de crecimiento de nuestros socios comerciales**

3. Términos y Condiciones

Términos y condiciones

- > Contamos con un modelo de negocio eficaz y “savoir faire” (know how) mediante nuestra estrategia de “partnerships”**
- > Brindamos soluciones de financiamiento automotriz para los clientes**
- > Acompañamos la estrategia de crecimiento de nuestros socios comerciales**